



Universitatea de Științe Agronomice
și Medicină Veterinară din București

Revista

**Societății Antreprenoriale Studentești
SAS-USAMV București**

consiliere.usamv.ro/sas/



Secțiunea I

Înființarea Societății Antreprenoriale Studențești la Universitatea de Științe Agronomice și Medicină Veterinară din București

Societatea Antreprenorială Studențească (SAS- USAMV București) a fost înființată în baza Ordinului M.E.N nr. 3262/2017 privind organizarea și funcționarea de societăți antreprenoriale studențești în sistemul de învățământ superior din România și funcționează de la data de 11.05.2018, fiind constituită ca structură fără personalitate juridică.

Regulamentul de organizare și funcționare a Societății Antreprenoriale Studențești a USAMV București poate fi accesat la linkul:

<https://consiliere.usamv.ro/documente-sas/regulament-sas/>



Universitatea de Științe Agronomice și Medicină Veterinară din București



Revistă distribuită GRATUIT

prin proiectul

Inovarea prin antreprenariat și promovarea inițiativelor de afaceri ale studenților și absolvenților din USAMV București

Tipar
Editura Ex Terra Aurum
USAMV București

Design și pregătire pentru tipar
Aldo Detail Direct SRL
confortmedia.ro | 0721 722227



Secțiunea II

Cum susține SAS - USAMV București studenții/absolvenții antreprenori și viitorii antreprenori?

În primul rând, am promovat și promovăm în continuare activitățile și evenimentele către toate facultățile din USAMV București, la toate programele de studii, studenților din toți anii de studii.

Încurajăm pe cei care vor să devină antreprenori chiar din anii studenției. Numai prin participarea la evenimente cu tineri antreprenori și antreprenori de top pot avea cele mai bune exemple/modele din viața reală ale unui antreprenor român.

De asemenea, în mod GRATUIT, cei care sunt interesați în a lansa o afacere sau de a înțelege care sunt mecanismele cheie ale unei afaceri pot participa, ca studenți și absolvenți, la cursuri certificate, la traininguri cu formatori bine cotați pe piața din România, la sesiuni de consiliere personalizată pentru ideile de afaceri, la vizite de studiu, evenimente și conferințe.



Secțiunea III

Iată ce am realizat din 2018 până în prezent!

În anul 2018, Societatea Antreprenorială Studențească SAS USAMV București a fost susținută prin finanțarea unui proiect din FONDUL PENTRU DEZVOLTARE INSTITUȚIONALĂ - FDI 2018 de către Ministerul Educației Naționale, Consiliul Național pentru Finanțarea Învățământului Superior. Proiectul a fost cofinanțat de USAMV București, fiind derulat pe Domeniul 4: Susținerea activităților societăților antreprenoriale studențești (SAS) din cadrul universităților și a avut titlul: "Societate Antreprenorială Studențească - Dezvoltare competențe și susținere pentru inginerii antreprenori din USAMV București", Acronim Proiect: EUantreprenor, Nr contract: CNFIS-FDI-2018-0036, director proiect șef.lucr.dr Eugenia Alecu.

În cadrul acestui proiect au fost derulate următoarele activități:

● Liviana Tane (un jurnalist cu 15 ani experiență și specializări la CNN, strateg comunicare, trainer, implicată în proiecte antreprenoriale la nivel național), în colaborare cu echipa SC Creative Development and Counsultancy SRL, a redactat GHIDUL DEVIN ANTREPRENOR, care a fost distribuit către peste 200 de studenți și absolvenți din USAMV București.

Ghidul Devin Antreprenor se găsește pentru cei interesați la biblioteca SAS - USAMV București, biroul nr. 24, Facultatea de Management și Dezvoltare Rurală, corp P.

● În luna aprilie 2018, prin colaborarea cu doamna Otilia Demian, Secretar General al Federației Industriei Hoteliere din România, șef.lucr.dr.

Eugenia Alecu a organizat prin SAS - USAMV București vizite cu 55 de studenți și absolvenți care au dorit să vadă ce înseamnă să fi antreprenor sau manager, direct de la directorii celor mai bune hoteluri din București. Astfel, în 13 aprilie, s-au vizitat pe grupe câte 3-4 hoteluri de 3-4-5 stele, ca model de bună practică. Să vedem și ce feedback am primit de la ei:

"La HOTELUL CLASS am fost super frumos întâmpinați de toți angajații. Receptionera a studiat la USAMV București - IMAPA și a fost foarte deschisă cu noi, ne-a povestit cum a reușit să lucreze la acel hotel, dar și cât de multe avantaje avem în acest domeniu, doamna manager al hotelului a fost super de treabă, pe placul tuturor, a vorbit cu noi ca cu niște prieteni foarte apropiați, a fost deschisă la discuție și la întrebări, ne-a propus ca în vară să mergem în practică la HOTELUL CLASS, și să ne putem



angaja pentru început part-time la Recepție, ne-a spus că ușor-ușor putem avansa, cum și ea a avansat, ne-a povestit că nu a avut nici o școală legată de management și cu toate acestea este manager de 5 ani la HOTELUL CLASS".

"Bună, sunt Diana Constantinescu, student la USAMV București, și îți voi prezenta cum a fost vizita la cele 3 hoteluri programate. CROWN PLAZA Hotel: Ajunsă în acest hotel am realizat cu câtă caldură am fost primită atât eu, cât și colegii mei. Un hotel frumos, modern și cu oameni atât de calzi și de primitori. Acești oameni ne-au stat la dispoziție și ne-au răspuns la toate întrebările și curiozitățile pe care le aveam. Am observat că ei sunt ca o familie și se ajută reciproc și fac totul mai frumos. În urma vizitei am rămas cu o impresie extraordinară de frumoasă.

CARO HOTEL: Un hotel frumos, modern, cele 4 stele își spun cuvântul. Însă nu era aceeași caldură ca și la hotelul anterior. Oamenii care lucrează acolo mi s-au părut foarte serioși, la modul robotizat. O primire frumoasă, au ținut cont că trebuie să fim punctuali chiar dacă era ploaie afară. Nu dau înapoi de la a spune celor din jur să se ducă la acest hotel, nu pot minți că nu are condițiile necesare și că toată lumea

nu ar fi la dispoziția lor. GOLDEN TULIP HOTEL: Ajunși aici am fost primiți cu bucurie, ni s-a oferit o cafea sau ce doream imediat ce am pășit în hotel. Proprietarul - foarte deschis față de noi și dispus să răspundă curiozităților noastre legate de acest loc. Un hotel mai micuț, mai modest, dar cu oameni receptivi și frumoși. Interiorul este frumos, merită să alegi acest hotel".

În urma acestei colaborări, hotelierii îi așteaptă pe studenți și absolvenți și în anul 2020, pentru o nouă experiență. Inclusiv pentru a alege unde pot face un stagiu de practică, un internship plătit, sau chiar să se angajeze.



Secțiunea IV

Coaching pentru studenți și absolvenți

În lunile iulie și septembrie 2018, un număr de 35 de studenți / absolvenți au participat la un **Coaching** gratuit ținut de Oana Radu, administrator la **CREATIVE DEVELOPMENT AND CONSULTANCYSRL**.

Oana Radu este un trainer de excepție, având ca arii de expertiză: Strategii de HR, People Management, Recrutare și Selecție, Learning & Development, Strategii de motivare a angajaților, Comunicare.

Are peste 15 ani de experiență în People Management și Resurse Umane atât la nivel național, cât și la nivel internațional (în corporații precum Vodafone, UPC, GE Money, UniCredit Țiriac & UniCredit Global (Milano) și Heineken, ultima poziție ocupată fiind aceea de „Talent & Organizational Development Manager”).

Pe parcursul trainingului, participanții au învățat: *Cum să recrutez primii angajați?, Cum să îi motivez astfel încât să contribuie la dezvoltarea afacerii mele?, Cum să construiesc un plan de resurse umane?, Cum să depășesc blocajele tânărului antreprenor?, Cum să am încredere în mine.*

Secțiunea VI

Curs de Competențe Antreprenoriale

În lunie octombrie și noiembrie 2018, grupul țintă al proiectului a fost reprezentat de 213 studenți și absolvenți de la toate facultățile din USAMV București care au parcurs, gratuit, prin finanțarea proiectului sus menționat, un modul de 40 de ore pe tema Competențe antreprenoriale, în urma căruia au susținut un examen și au prezentat în fața unei comisii un plan de afacere pentru ideea lor de afacere, obținând un certificat emis de Autoritatea Națională de Calificări.

Timp de 8 săptămâni, în fiecare săptămână din octombrie și noiembrie 2018, formatorii Elena Șoavă și Camelia Luciana Sandu, care au susținut orele pe parte teoretică și practică, au parcurs o tematică laborioasă, care s-a dovedit utilă fiecărui

Secțiunea V

Consultanță în dezvoltarea societăților comerciale

Un alt training gratuit a fost realizat în iulie -septembrie 2018, de **Ioana Arsenie**, pe tema **Consultanță în dezvoltarea societăților comerciale**. Ioana Arsenie este expert în strategii de business, cu expertiză în consultanță financiară, fiscală și de management, cu funcții de conducere într-o companie de top din agribusiness, poziții de la CFO la Financial Business Partner la nivel național dar și la nivel de grup în țări precum Turcia, Grecia, Ucraina, Republica Moldova.

Experiența trainerului i-a ajutat pe viitorii antreprenori să aplice o strategie bine gândită pentru a își dezvolta businessul lor. Ne bucurăm că ideile de afaceri discutate au fost din diferite domenii, de la horticultură-industrie alimentară - HoReCa până la agricultură.



viitor antreprenor sau antreprenor din universitate.

Pregătirea teoretică a fost asigurată pe toată durata cursurilor de către doamna **ELENA ȘOAVĂ**, șef serviciu în Ministerul pentru Mediul de Afaceri, Comerț și Antreprenariat, Direcția de Antreprenariat și Programe pentru IMM București.

Experiența profesională de jurist timp de 8 ani, de formator pe competențe antreprenoriale și de Coordonator național pe schema de ajutor minimis Program Start UP Nation România din 2014 până în prezent, a adus un real beneficiu în rândul studenților și absolvenților care au realizat planuri de afaceri și au depus ulterior proiecte, pornind de la ideile de afaceri gândite cu colegi din facultățile USAMV București.

Pregătirea practică a fost asigurată pe toată durata cursurilor de către doamna **CAMELIA LUCIANA SANDU**, Director Executiv la Agenția pentru IMM, atragere de Investiții și promovarea exportului București și Consilier principal - Serviciul Politici Implementare Programe IMM, Ploiești.

Pentru a înțelege mai bine mecanismele antreprenoriatului, în octombrie 2018 un membru al SAS-USAMV a participat la **CONFERINȚA "eTravel Conference"**, 24 octombrie 2018, cel mai mare eveniment național de afaceri și promovare online dedicat industriei de turism din România, obiectivul conferinței fiind cel de a aduce în prim plan strategii de marketing și comerț online. Toate informațiile strânse de la această conferință le-am oferit ca exemple pentru studenții și absolvenții interesați să își dezvolte startup-ul.



Secțiunea VII

Pe scurt, câteva din realizările noastre:

- Înființarea Societății Antreprenoriale Studențești SAS-USAMV București.
- Realizarea unei conferințe de deschidere a proiectului, la care au fost invitați factori care susțin antreprenoriatul din România.
- Total număr participanți în proiect: 359 de studenți și absolvenți (din ultimii 3 ani de la absolvire) de la toate facultățile din cadrul USAMV București.
- Activități de consultanță gratuită la care au participat în total

146 studenți/absolvenți.

● Octombrie și Noiembrie 2018: s-au desfășurat Cursuri de Competențe Antreprenoriale, în urma cărora 213 studenți și absolvenți ai USAMV B au obținut certificat emis de Autoritatea Națională de Calificări.

● Activitățile propuse a fi realizate în acest proiect din anul 2018 au fost finalizate cu succes.

● Premiarea celor 25 de finaliști la Conferința de închidere a proiectului EUantreprenor (care au avut ce mai bune idei de afaceri) selectați de un juriu care a analizat planurile lor de business. Numărul de 150 de persoane participante – studenți/absolvenți, reprezentanți ai USAMV București și ai mediului de afaceri din România, ne-a determinat să continuăm cu încă un proiect. Premiul I s-a acordat unei echipe de la Facultatea de Biotehnologii și a constat în consiliere juridică, înființare firmă "de la zero", găzduire sediu firmă pentru perioada unui an, promovarea firmei la evenimente. Sponsorizarea a fost făcută de o juristă care sprijină tinerii antreprenori.

Secțiunea VIII

Mesajul formatorului **Camelia Luciana Sandu**, pentru viitorii antreprenori din universitatea noastră:

*"Stimate doamne, stimați domni,
Dragi studenți și absolvenți,*

Vă mulțumesc pentru oportunitatea de a colabora în cadrul proiectului "Societatea Antreprenorială Studențească - Dezvoltare competențe și susținere pentru inginerii antreprenori din USAMV BUCUREȘTI". Cred că sunteți în asertivitatea mea când spun că acest proiect a fost realizat cu succes, întrucât are drept rezultat formarea a 8 grupe însumând 213 studenți care au întocmit planuri de afaceri și au obținut certificare pentru competențe antreprenoriale. Mulțumirile mele se îndreaptă către domnul Rector, Prof.univ.dr Mihai Sorin Cîmpeanu și către domnul Decan al Facultății de Management și



Dezvoltare Rurală, prof. univ, dr. Dinu Adrian Toma, care ne-a găzduit pe perioada desfășurării cursurilor.

Îmi îndrept admirația și toată aprecierea către dna Eugenia Alecu, directorul proiectului, o adevărată profesionistă, un model de implicare și devotament.

Calde felicitari!

Nu în ultimul rând, vreau să vă felicit pe dvs., studenți sau absolvenți ai USAMV București care ați ales să faceți prin acest

curs, primul pas spre antreprenoriat.

După cum spuneam și în timpul orelor petrecute împreună, condiția esențială pentru a deveni antreprenor este să ai curaj. Deci, felicitări pentru curaj!

De asemenea, vă mulțumesc pentru implicare, cu speranța că în timpul petrecut împreună am reușit să vă împărtășesc din experiența mea și cred că știți că aveți în mine un prieten dispus să vă ghideze primii pași în antreprenoriat.

Menționez că voi sprijini cu drag activitățile din cadrul SAS și vă adresez încă o dată felicitări.

La cât mai multe proiecte reușite și mult succes, tuturor!"

Secțiunile IX-XII

DIN ACTIVITATEA DESFĂȘURATĂ DE SAS - USAMV BUCUREȘTI ÎN 2019

Tot în luna martie 2019, doamna Alecu Eugenia, coordonator activității SAS-USAMV, a participat ca invitat la workshopul „Fluent in Finanțe”, destinat persoanelor fizice interesate să cunoască mai bine modul în care se pot realiza investițiile pe piața de capital românească. Workshop-ul a avut loc la Hotel Central Ploiești - Salonul de Cristal și a fost organizat de Bursa de Valori București (BVB) în colaborare cu firma de brokeraj IFB Finwest, partener al evenimentului.

În luna mai 2019, 5 studenți de la USAMV București au participat la a VI-a ediție a „Concursului național de nutriție animală” organizat la Timișoara de către firma BIOMIN România, cu sediul în Sibiu, sub egida Academiei de Științe

În anul 2019, SAS -USAMV București continuă să fie sprijinită prin al doilea proiect finanțat din FONDUL PENTRU DEZVOLTARE INSTITUȚIONALĂ - FDI 2018, de către Ministerul Educației Naționale, Consiliul Național pentru Finanțarea Învățământului Superior și cofinanțat de USAMV, pe Domeniul 4: Susținerea activităților societăților antreprenoriale studențești (SAS) din cadrul universităților, proiect cu titlul: Inovarea prin antreprenariat și promovarea inițiativelor de afaceri ale studenților și absolvenților din USAMV București, acronim proiect: INOPROAF, Nr. contract finanțare: CNFIS -FDI-2019-0276.

În luna martie 2019, SAS-USAMV București a organizat o vizită profesională la Ferma de găini ouătoare AGRO PREST 2005 SRL din comuna Ștefan Vodă - Călărași, vizită la care au participat 32 de studenți de la toate facultățile din USAMV București. Mulțumirile se îndreaptă către membrul Consiliului Executiv al SAS-USAMV București, Reprezentant al mediului de afaceri, domnul Cristinel Vasile Panaite. Deplasarea s-a făcut cu autocarul USAMV București.



Agricole și Silvice "Gheorghe Ionescu-Sisești", a Universității de Științe Agricole și Medicină Veterinară a Banatului "Regele Mihai I al României" din Timișoara și a Societății Române de Zootehnie, în colaborare cu marile companii: NUTRIENTUL PALOTA, PORKPROD ARAD, AGRICOLA INTERNAȚIONAL BACAU, AVI-TOP IAȘI, AVICOLA FOCSANI și TCE 3 BRAZI.

Mulțumirile noastre se îndreaptă către domnul director al fimei BIOMIN România, domnul Radu Marți, și domnul Cristinel Vasile Panaite, membru al Consiliului

Executiv SAS-USAMV București și director tehnic la BIOMIN România.

În zilele de 3 și 4 iunie am organizat CONCURSUL DE IDEI DE AFACERI, la Centrul de Consiliere și Orientare în Carieră AgriTin-AgriCons, USAMV București, la care studenții și absolvenții cu idei de afaceri sau cu afaceri și-au prezentat ideile sau afacerile în scopul obținerii de finanțări /sponsorizări și de a fi selectați și pentru Târgul de Idei de Afaceri. Juriul din cadrul acestui concurs a fost format din antreprenorul Dobre Răzvan de la GLAMOUR FLOORS SRL (companie ce activează din anul 1992 și care oferă soluții la cheie pentru birouri, spații comerciale și rezidențiale - Mocheta, LVT, Parchet Laminat, Scări, Pardoseli PVC, Ceramică, Mozaic, Obiecte sanitare, Tapet decorativ, etc), antreprenorul Mircea Budișteanu de la FLORIMS IMPEX SRL (companie care are activitate în domeniul precum construcții, comerț, petrol), domnul șef departament Ionel Botezatu de la Metro România (Băneasa) și Florin Mîndru (antreprenor, business consultant, Stratup Adviser).

Secțiunea XIV

TÂRGUL DE IDEI DE AFACERI

Un eveniment foarte important, având în vedere că a fost prima ediție pentru USAMV București, a fost TÂRGUL DE IDEI DE AFACERI din 28 și 29 iunie, la Salonul Ceres din universitate. 20 viitori antreprenori, au fost finanțați prin intermediul proiectului INOPROAF pentru realizarea standurilor de la zero, pentru a își prezenta afacerea sau ideea de afacere invitatilor care susțin și finanțează antreprenorii din țară. Toți cei 20 de participanți au beneficiat de consultanță și sfaturi din partea



invitațiilor noastre și au interacționat între ei, având în vedere că proveneau de la toate cele șapte facultăți din USAMV București.



Secțiunile

ASPECTE DE LA TÂRGUL DE IDEI DE AFACERI

XV-XVI

Târgul de Idei de Afaceri a fost televizat de Antena 3, de către doamna Andreea Stroe, realizator al emisiunii tv AGRICOOOL. Au fost luate multe interviuri, de la toate standurile, și au fost promovate aceste idei de afaceri și afaceri deja începute în cadrul emisiunii AGRICOOOL, care se difuzează sâmbata, de la 9.00.



Ca realizare, după participarea la acest Târg de Idei de Afaceri, am reușit să o sprijinim pe Gilda Stancu, studentă la Facultatea de Medicină Veterinară, în ideea de afacere cu care a venit la târg și care la scurt timp a devenit afacerea BIEDRONKAVETSRL-D.

Iată povestea ei, de la idee la afacere... de la siguranță la puțin risc...

Dar cu multe feedback-uri pozitive și, sperăm noi, cât mai mulți clienți. Le mulțumesc și eu, Eugenia Alecu, persoanelor pe care Gilda le-a menționat, pentru toată implicarea și pentru faptul că au acceptat invitația mea de a cunoaște și alți antreprenori.

Gilda Maria STANCU

manager proiect
Biedronka Vet SRL



+40 728 742920



gilda.mariastancu@gmail.com



Militari Residence, str. Apeductului
sector 6, 720019 București

*Experiență vastă,
pusă în valoare pentru
a genera progres*

Secțiunea XVII

“Despre mine, despre Biedronka”

Let the word impossible say I'm possible.

Sunt Gilda și am experiență mixtă, de 16 ani în domenii cum ar fi consultanță, management, marketing, retail / FMCG, call center / Bpo, import / export, contabilitate, investiții, HACCP, interpretare și traducere, cabinete veterinare și calificări pe mai multe domenii: Management, Marketing, Managementul Strategic al Firmei, Antreprenariat, Training, Medicină Veterinară – în curs. Sunt mândră că până la acest moment am avut ocazia să lucrez cu companii internaționale și sunt recunoscătoare tuturor celor care au avut încredere în mine pe parcursul timpului, pentru multitudinea de sarcini care mi-au sporit potențialul și mi-au dezvoltat abilitățile până la acel punct în care am decis să investesc timpul în construcția propriei mele viziuni, bazate pe valoare, calitate, unicitate.

To build a house...you have to start with the foundation, not with the first brick like everyone's saying.

Despre Biedronka pot spune că a prins contur în luna octombrie 2018. Când, pentru prima dată am fost nevoită să povestesc la modul serios cine sunt, ce-mi doresc, de ce văd anumite lucruri într-un anumit fel, cum voi ajunge acolo. Așa mi-am ordonat ideile și mi-am dat seama că, deși sunt doar un om, am un potențial imens, sunt eu o resursă și că, DA, pot schimba multe și mai mult de atât pot să-mi ating visele. Mi-am dat seama că dorința mea este de a crea un nou concept pentru România, un concept bazat pe standardizare și educație continuă, cu alte cuvinte evoluție.

Pe scurt, azi am ajuns aici și vă pot oferi:

- > Servicii de consultanță pentru afaceri și management
- > Servicii de interpretare și traduceri
- > Organizare de evenimente: corporate, expoziții, târguri și congrese, workshop-uri, sesiuni de training (management, leadership, HR, cultura organizațională, retail, nutriție animală, prezentare de produse, antreprenariat, etc.), activități de team building.

În curând:

Centru de training (contracte de colaborare cu toate cabinetele veterinare și alte societăți comerciale de



profil medical – firme pharma, pet-shopuri)
Mobile Vet Spa – Basic Medical Care (contracte de colaborare cu toate cabinetele veterinare și complexe rezidențiale) 24 din 24.

Peste 2 ani:

Pet-shop și farmacie veterinară // Pet-spa // Servicii de fotografie, personalizare // Fashion pets brands // Cabinet veterinar
Standardizare concept retail veterinar – pet-shopuri de proximitate



Date de contact:
Mobil: +4 0728.742.920
E-mail: gilda.mariastancu@gmail.com

The Ladybug wears no disguises. She is just what she advertises. A speckled spectacle of spring, A fashion statement on the wing...A miniature orange kite.A tiny dot-to-dot delight.

Și am ajuns la **MULȚUMESC** și o fac alfabetice sperând că nu am uitat pe nimeni, iar dacă am făcut-o voi știți că v-am mulțumit personal deja, iar cuvintele sunt prea puține:

Șef lucr. dr. Eugenia Alecu – cel mai deschis și implicat cadru didactic din USAMVB București, un om dedicat de la care trebuie să rețin "Antreprenoriatul, ca totul în viață, înseamnă risc";

Director general Gran Rin Hotel – Sanda Almășan;

Director executiv UNCSV – Florentin Bercu;

Prorector Prof.univ.dr. Dumitru Drăgoteiu;

Prodecan FMVB - Conf.univ.dr. Mariana Ioniță – cel mai neașteptat și frumos feedback;

Avocat Teodora Ionașcu - pentru consilierea juridică;

Startup adviser - Florin Mîndru – "proiectul tău merită și trebuie să-l implementezi complet";



Decan FMVB - Prof. univ.dr. Gabriel Predoi – mentorul meu;

Co-founder Questo - Claudiu Petria – "Proiectul tău este prea riscant și trebuie să-l implementezi de la mic la mare renunțând la ceva din el";

Secretar General CNIPMMR - Liviu Rogojinaru – pentru sfaturile utile cu privire la tot ce înseamnă finanțarea proiectelor;

Consilier Oana Radu – Rediscover your inner self – cea care mi-a deschis ochii și m-a făcut să realizez câte știu și ce valoare am din punct de vedere profesional și personal;

Avocat Ioan Sebastian - pentru rabdarea în relația cu instituțiile statului;

Prof.univ.dr. Elena Stoian;

Reporter Andreea Stroe & echipei sale Antena 3 - pentru promovarea tinerilor antreprenori;



CEO Organic Communication – Alina Tudor – pentru cel mai rapid studiu de marketing ever;

Coach, trainer, antreprenor – Mihai Zant - "aportul de valoare" echivalentul ambiției de a reuși;

Echipei proiectului CNFIS-FDI-2019-0276 INOPROAF;

Tutor cadrelor didactice din USAMV București care s-au implicat și se implică în promovarea noastră ca viitori antreprenori, tutorilor investitorilor care au avut curajul de a discuta cu oamenii aflați în primii pași ai antreprenoriatului, tutorilor celor care ne oferă suport și tutorilor celor care-mi sunt alături zi de zi.







TÂRGUL DE IDEI DE AFACERI





TÂRGUL DE IDEI DE AFACERI



Secțiunea XIX

Idei prezentate în cadrul Târgului de Idei de Afaceri, 28 - 29 iunie 2019, USAMV București

● Livada lu' Gavril - producție și distribuție sucuri naturale obținute din producție proprie

Administrator afacere: GABRIEL SERGIU GAVRIL, Facultatea de Management și Dezvoltare Rurală, master Managementul calității

● Evo Mangal - fermă de mangalițe

Administrator afacere: VLAD ANDREI VÎNĂTORU, Facultatea de Medicină Veterinară

● Cabana Prieteniei - agroturism rural

Administrator afacere: MĂDĂLIN GEORGIAN MOCANU, Facultatea de Agricultură

● Euroald - transport rutier de mărfuri

Administrator afacere: IONUȚ-TUDOREL ALDEA, Facultatea de Medicină Veterinară

● Biedronka VET - training, incubator de afaceri, consultanță, pet shop și farmacie veterinară etc.

Administrator afacere: GILDA MARIA STANCU, Facultatea de Medicină Veterinară

● Avicris Quail - crescătorie de prepelițe

Administrator afacere: GHEORGHE CRISTIAN MARCU, Facultatea de Ingineria și Gestiunea Producțiilor Animale

● Fangin - plantație de arbori de cacao

Administratori afacere: GIANINA-GABRIELA HÎRJANU, Facultatea de Biotehnologii, FĂNUȚA ANDREEA COLĂCEL, Facultatea de Biotehnologii

● The Grape Escape - agroturism viticol

Administrator afacere: ANCA CLAUDIA BÂRCU, Facultatea de Horticultură,

● Friesifarm - fermă de bovine Holstein

Administrator afacere: MARIA DASCĂLU, Facultatea de Medicină Veterinară

● Debian Factory - petreceri și torturi pentru animale de companie

Administratori afacere: DENISA CATRINA, Facultatea de Medicină Veterinară, BIANCA-ELENA OLTEANU, Facultatea de Medicină Veterinară, ANDREEA CUȚOV, Facultatea de Medicină Veterinară,

● Travel With Soul - Călătorii de afaceri

Administrator afacere: ADRIANA-ALEXANDRA PĂULESCU Facultatea de Îmbunătățiri Funciare și Ingineria Mediului Asociați: FLORI ALINA NICA, Facultatea de Îmbunătățiri Funciare și Ingineria Mediului / IRIS IOANA MICAN, Facultatea de Îmbunătățiri Funciare și Ingineria Mediului

● Aurora8im - Fermă de bovine

Administrator afacere: IOAN-BOGDAN HOBU, Facultatea de Medicină Veterinară

● Fermă de palmipede

Administrator afacere: GABRIEL TOMESCU, Facultatea de Medicină Veterinară

● BioGreen - Producție de bioinsecticide

Administrator afacere: IONELA-ALEXANDRA ION, Facultatea de Îmbunătățiri Funciare și Ingineria Mediului

● Elegance Flower Shop - comerț cu amănuntul (flori)

Administrator afacere: OANA TATU, Facultatea de Horticultură

● Publi-Travel - promovarea firmelor de turism

Administratori afacere: AURELIA NICOLETA LUPU, Facultatea de Management și Dezvoltare Rurală / ADINA ELENA FLOREA, Facultatea de Management și Dezvoltare Rurală

● Serele GRG - seră de legume / aprozar

Administrator afacere: GEORGE CRISTIAN ILIE, Facultatea de Îmbunătățiri Funciare și Ingineria Mediului

● Purple Gold - cultivare lavandă

Administrator afacere: RALUCA MUNTEANU, Facultatea de Management și Dezvoltare Rurală Asociază: CRISTINA-ELENA DĂESCU, Facultatea de Management și Dezvoltare Rurală

● Visit Romania - promovare oferte turistice online

Administrator afacere: CRISTIAN IVAN, Facultatea de Management și Dezvoltare Rurală, absolvent master Agroturism

● Miriam Eco - elaborare / implementare strategii în domeniul agricol, asistență tehnică de specialitate

Administrator afacere: MARIA NEGULESCU, Facultatea de Îmbunătățiri Funciare și Ingineria Mediului, master

Secțiunea XX

TRAINING COMUNICARE ANTREPRENORIALĂ
trainer MIHAI ZÂNT
19 IULIE 2019

Mihai Zânt este antreprenor, trainer, coach și voluntar în educație. Având o experiență de peste 10 ani în conducerea echipelor și comunităților, și-a concentrat activitatea pentru a crea organizații care învață și care comunică bazându-se pe valori.

Acum, el construiește experiențe de învățare pentru corporații utilizând sisteme de practică integrate. În plus, este mentor și coach pentru o serie de antreprenori. În ultimul an, a condus un incubator de afaceri care a finanțat 36 de businessuri deschise de românii din Diaspora cu câte 35.000 EURO (www.ro-win.ro). În plus, oferă servicii de training, coaching și consultanță pentru mai mulți antreprenori din țară și străinătate. Face un doctorat în internaționalizarea startup-urilor la ASE București și este motivat să promoveze un mindset antreprenorial către cât mai mulți români.

Este membru în boardul AVE, un ONG care își propune să aducă sistemul de învățământ românesc în top 10 din UE. Acum se finalizează pregătirea primei cohorte de 40 de directori școlari.



Crede în stakeholder value, învățare continuă, antreprenariat social, responsabilitate, autonomie, implicare civică și egalitate de gen.

Mai multe despre Mihai ZÂNT, aici: www.mihazant.com
CV online aici: <https://www.linkedin.com/in/mihazant/>



Secțiunea XXI

TRAINING BRANDING PERSONAL

trainer OANA RADU

17 SEPTEMBRIE 2019

Ne bucurăm că pe data 17 septembrie 2019 am organizat GRATUIT un training cu tema "Branding Personal pentru Afaceri", furnizat pentru USAMV București de trainerul OANA RADU, în cadrul proiectului coordonat de Director proiect

șef.lucrări. dr Eugenia Alecu, intitulat "Inovarea prin antreprenariat și promovarea inițiativelor de afaceri ale studenților și absolvenților din USAMV București", cod proiect: CNFIS-FDI-2019-0276, acronim INOPROAF.

La acest training au participat 28 de persoane - studenți din toți anii de studiu, de la următoarele facultăți: Agricultură, Medicină Veterinară, Îmbunătățiri Funciare și Ingineria Mediului, Biotehnologii, Management și Dezvoltare Rurală.

Detalii despre trainerul Oana Radu puteți regăsi pe Profil LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/raduoaana/>

Mulțumim celor de la Brutăria cu Povești, care ne-au pus la dispoziție sala de training.



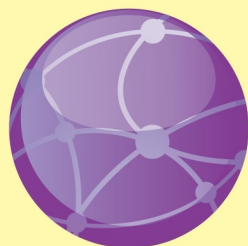


Universitatea de Științe Agronomice
și Medicină Veterinară din București

TRAININGURI GRATUITE

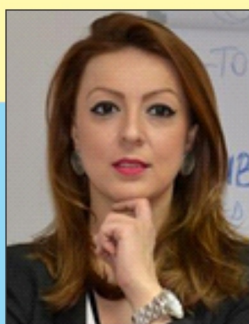
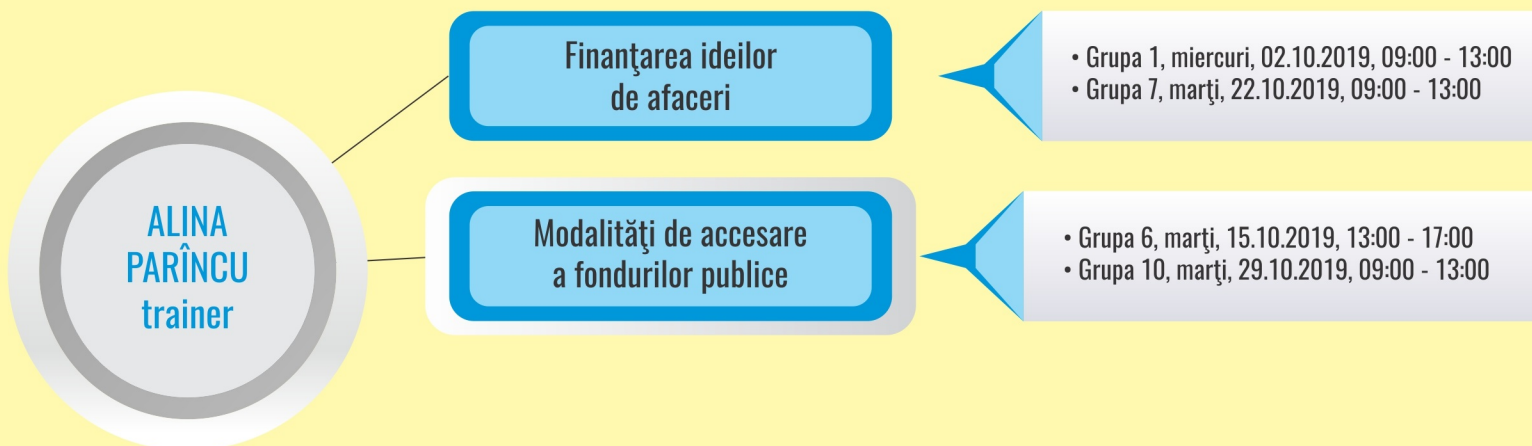
PENTRU VIITORII ANTREPRENORI / ANTREPRENORI,
STUDENȚI ȘI ABSOLVENȚI USAMV BUCUREȘTI

2 OCTOMBRIE - 12 NOIEMBRIE 2019



SFERA BUSINESS

training business consulting performance



ALINA PARÎNCU
trainer

o Senior Trainer & Consultant în cadrul Sfera Business, trainer acreditat ANC, având o experiență de peste 16 ani în domeniul financiar bancar, din care ultimii 8 ani în poziții de top management, în cadrul unuia dintre cele mai puternice grupuri financiare.

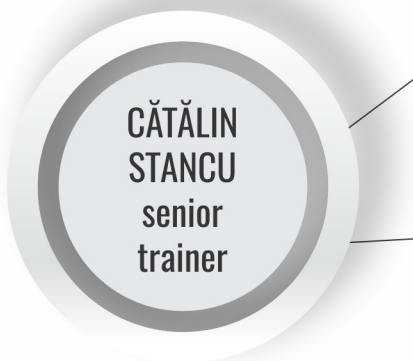
o Pe parcursul celor 16 ani de banking, a reușit să acumuleze un capital important de expertiză, fiind implicată atât în construirea și coordonarea echipelor de management și vânzări, cât și în proiecte de structurare de business și finanțare.

o În 2017 a absolvit programul Executive Master of Business Administration (EMBA) din cadrul Asebus School of Business & Kennesaw State University, Atlanta/ Georgia, USA. De asemenea este doctorand în cadrul Școlii doctorale de Științe Socio-umane, tema

NEUROMANAGEMENT/ NEUROLEADERSHIP, a absolvit Facultatea de Științe Economice și Facultatea de Drept, după care și-a continuat studiile postuniversitare în Management financiar-bancar și Dreptul Afacerilor.

o În Sfera Business SRL, este specializată în facilitarea programelor Management strategic, Problem solving, Finance for non-finance, People management, Leadership, fiind implicată permanent în procesul de rafinare a modalităților de livrare a programelor și aliniere la nevoile reale ale partenerilor.

o Este implicată activ și în acțiuni de voluntariat și dezvoltare, oferind constant training și consiliere organizațiilor non-profit, instituțiilor de învățământ - programe de educație financiară elevilor din ciclul primar, gimnazial, preuniversitar și universitar.



Planificarea afacerii

- Grupa 2, joi, 03.10.2019, 09:00 - 13:00
- Grupa 11, joi, 31.10.2019, 09:00 - 13:00

Gestionarea unei afaceri

- Grupa 3, joi, 03.10.2019, 13:00 - 17:00
- Grupa 12, joi, 31.10.2019, 13:00 - 17:00



CĂTĂLIN STANCU senior trainer

o Conduce Sfera Business SRL, una dintre cele mai importante companii de training și consultanță din Romania conform datelor publicate de termene.ro; a construit de la zero o companie care are ca și diferențiator experiența relevantă de business a membrilor echipei;

o De-a lungul carierei a gestionat echipe mari, de până la 250 membri, în România și în țările din Europa de Est; este recunoscut ca un executiv care livrează performanță în departamentele comerciale;

o În Sfera Business SRL livrează cursuri de

Managementul Echipei, Sales Management, Sales, negociere și Influențare, Planificarea afacerii, Translatia în inițiative strategice, Construcția și conducerea unei afaceri;

o Este inițiatorul Sales Management Academy, prima instituție de management comercial din România;

Este invitat în mod constant ca și Key note speaker la diverse conferințe, unde susține prezentări în special în teme legate de antreprenoriat.



o Suntem o firmă de training și consultanță axată pe oferirea de soluții integrate în vânzări, management, antreprenoriat și relații cu clienții.

o Garantăm minim 15 ani de experiență practică în tema pe care o susținem în training. Toți trainerii și consultanții Sfera Business respectă această declarație.

o Lucrăm alături de clienții noștri pentru a găsi soluții practice prin care ei să obțină creșterea dorită.

o Lucrăm întotdeauna personalizat pe nevoile clientului. Fiecare program este dedicat unei singure companii.

o Înțelegem rapid provocările de business și ne asigurăm că obținem rezultate conforme cu așteptările managementului.



Metodologie

o Aducem aproape conceptele. Le încercăm cu exemple concrete și le livrăm spre a fi aplicabile imediat. Oferim clienților noștri studii de caz relevante, best practices și instrumente care să producă efecte imediat.

o În cursurile noastre folosim metode de învățare accelerată la adulți. Știm cum să determinăm participanții să fie prezenți și să asimileze comportamente și abilități noi.

o Înțelegem industria, business-ul, nevoile clientului și cum să definim performanța. Adaptăm materialele. De fiecare dată.

o Prezentările elaborate și susținerea acestora de către experții noștri vor fi realizate pornind de la temele de interes identificate și solicitate de către Client.

o În urma prezentării modulelor principale specifice fiecărui workshop, vom customiza conținutul specific workshop-urilor.



LORENA DRĂGUȘEL
trainer

o Are o experiență de peste 10 ani în Call Center Business (ultima și cea mai consistentă fiind în cadrul proiectului Microsoft Store - Arvato Services) ca Sales Specialist Trainer & Coach și Sales Coordinator.

o Principalul ei focus este identificarea ariilor ce necesită îmbunătățire în cadrul procesului de comunicare, inovație vânzare și negociere din diferite companii, prezentând noi perspective referitoare la metodologiile utilizate în cadrul programelor de training, acestea fiind personalizate pe produse și oameni.

o În decursul anilor a dezvoltat, implementat și facilitat Training-uri de Motivație, Comunicare, Vânzări și Inovație integrate la nivel internațional în cadrul companiei Microsoft.

o Una din responsabilitățile principale din cadrul companiei Microsoft a fost de a crea și integra strategii noi de marketing pe diferite segmente (și nevoi), rezultând în generarea de clienți noi și creșterea cotei de piață.

Portofoliu de clienți Sfera Business SRL



Ești student sau absolvent al USAMV București?

Înscrie-te, indiferent de anul de studiu, indiferent de facultate, la trainingurile noastre. Poti alege să participi la maxim două.

Beneficiile tale dacă vei participa:

- > Este gratuit !**
- >> Primești Certificat de participare!**
- >>> Primești gratuit Broșura
trainingului și Revista
Societății Antreprenoriale!**

Pentru înscrieri

**> vă rugăm să apelați sau să trimiteți sms
(de Luni până Duminică) la nr 0727.447.563
sau
>> să trimiteți e-mail la adresa
sas.usamv@gmail.com
(Director de Proiect Eugenia Alecu, Șef. lucrări dr.)**

**>>> Pentru detalii, ne găsiți și la
Sediul Societății Antreprenoriale Studențești
USAMV București, corp P,
Facultatea de Management și Dezvoltare Rurală
biroul nr. 24, etaj I**

Training-urile sunt gratuite pentru studenți, prin intermediul finanțării proiectului "Inovarea prin antreprenariat și promovarea inițiativelor de afaceri ale studenților și absolvenților din USAMV București",
ACRONIM PROIECT: INOPROAF,
Nr. contract finanțare:
CNFIS -FDI-2019-0276

**Principalele activități ale
Societății Antreprenoriale Studențești
USAMV București**

Training-uri cu antreprenori

Workshop-uri

Concursuri

Cursuri

Acțiuni de voluntariat

Vizite de studiu



Societatea Antreprenorială Studențească

b-dul Mărăști, nr. 59, sector 1, București
sas.usamv@gmail.com

Ediția tipărită ISSN 2668-5884 ● Ediția electronică ISSN-L 2668-5884